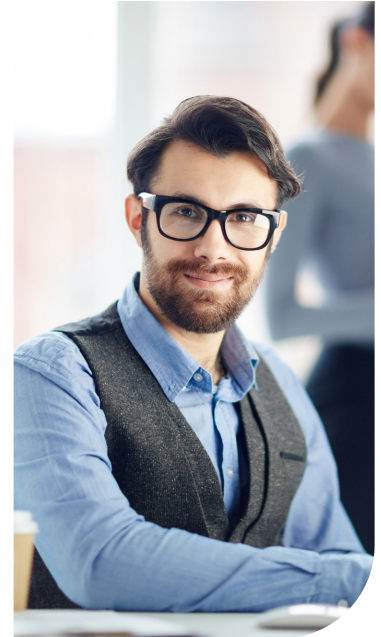




Tecnico commerciale delle vendite



- **Tipologia formazione:** Percorso breve
 - **Settore:** SEP. 12 - Servizi di Distribuzione Commerciale
 - **EQF:** 4
 - **Titolo d'accesso:** Licenza media, Qualif. EQF 3, 18 anni
 - **Durata formazione teorica:** 84 in DAD
 - **Durata formazione pratica:** 36 ore in stage/laboratorio/project work
 - **Indennità oraria riconosciuta:** 1 €
 - **Descrizione:** La figura di Back Office Commerciale è molto richiesta in quanto consente alle aziende di concentrarsi sulle proprie competenze chiave e sui servizi da proporre ai propri clienti. Si intendono implementare competenze relative alle attività amministrative, alla corrispondenza e gestione dei rapporti con i clienti e fornitori, nazionali e non.
 - **Unità di competenza di riferimento:** Accoglienza ed assistenza al cliente per e dopo l'acquisto, Cura degli aspetti organizzativi e amministrativi per la gestione di un esercizio.
 - **Key Competence:** Strumenti digitali di comunicazione e collaborazione.
 - **ID**
 - **CUP**
- **Alla fine del corso sarà rilasciato un attestato di partecipazione**



CONTATTACI ED INVIACI IL TUO CV!

Centro di Formazione Filiale di Avellino

Via Serafino Pionati 12, 83100, Avellino (AV) | www.tmconsulting.work
formazione@tmconsulting.work | avellino@tmconsulting.work | +39 0825466017