



# Addetto Punto Vendita



- **Tipologia formazione:** Percorso breve
- **Settore:** SEP. 12 - Servizi di Distribuzione Commerciale
- **EQF:** 3
- **Titolo d'accesso:** Licenza media e 18 anni
- **Durata formazione teorica:** 84 in DAD
- **Durata formazione pratica:** 36 ore in stage/laboratorio/project work
- **Indennità oraria riconosciuta:** 1 €
- **Descrizione:** Il settore vendite deve affrontare sempre nuove sfide nel mercato di riferimento ed un passaggio fondamentale per conquistare la clientela è il marketing. Attrarre i clienti è un compito complesso che prevede molte attività. Una delle più importanti è l'allestimento dei punti vendita che implica la realizzazione di un progetto di comunicazione coordinata con l'installazione di banconi, vetrine, espositori e altri articoli utili a rendere il negozio funzionale, tenendo conto anche dell'immagine del marchio. Per poter allestire i punti vendita nel modo corretto servono professionisti preparati ed esperti.
- **Unità di competenza di riferimento:** Assistenza al cliente e vendita di prodotti alimentari e non, Incasso e registrazione delle vendite.
- **Key Competence:** Strumenti digitali di comunicazione e collaborazione.
- **ID**
- **CUP**
- **Alla fine del corso sarà rilasciato un attestato di partecipazione**



**CONTATTACI ED INVIACI IL TUO CV!**

**Centro di Formazione Filiale di Avellino**

Via Serafino Pionati 12, 83100, Avellino (AV) | [www.tmconsulting.work](http://www.tmconsulting.work)  
[formazione@tmconsulting.work](mailto:formazione@tmconsulting.work) | [avellino@tmconsulting.work](mailto:avellino@tmconsulting.work) | +39 0825466017